

業 務 案 内

Tetra-force Partners L.L.P.

テトラフォース・パートナーズ有限責任事業組合

- 設立時に4名の実務家が結集し設立した「LLP(有限責任事業組合)」です。
 - Tetra(テトラ)とは、化学用語で『4』を意味します。一人一人の力は限られていますが、パートナー全員の力を合わせることで、企業が直面する課題に「幅広く」「実務」を通して『コミットメント』することを最大の特徴、目的としています。
- 「4つの業務支援」を主に行います。
 - テトラフォースは、企業の創業時～上場(IPO)後に至るまで、主に次の業務支援を、各人の経験とネットワークをフル活用して行います。
 1. COO及びCFO業務全般の支援(CFO代行業務・資金調達業務を含む)
 2. 株式上場準備業務および上場後のIR、情報開示、内部統制構築運用全般の支援
 3. 事業計画および資本・営業戦略の策定とその実行の支援
 4. M&A、事業承継、企業再生の為の各種の支援

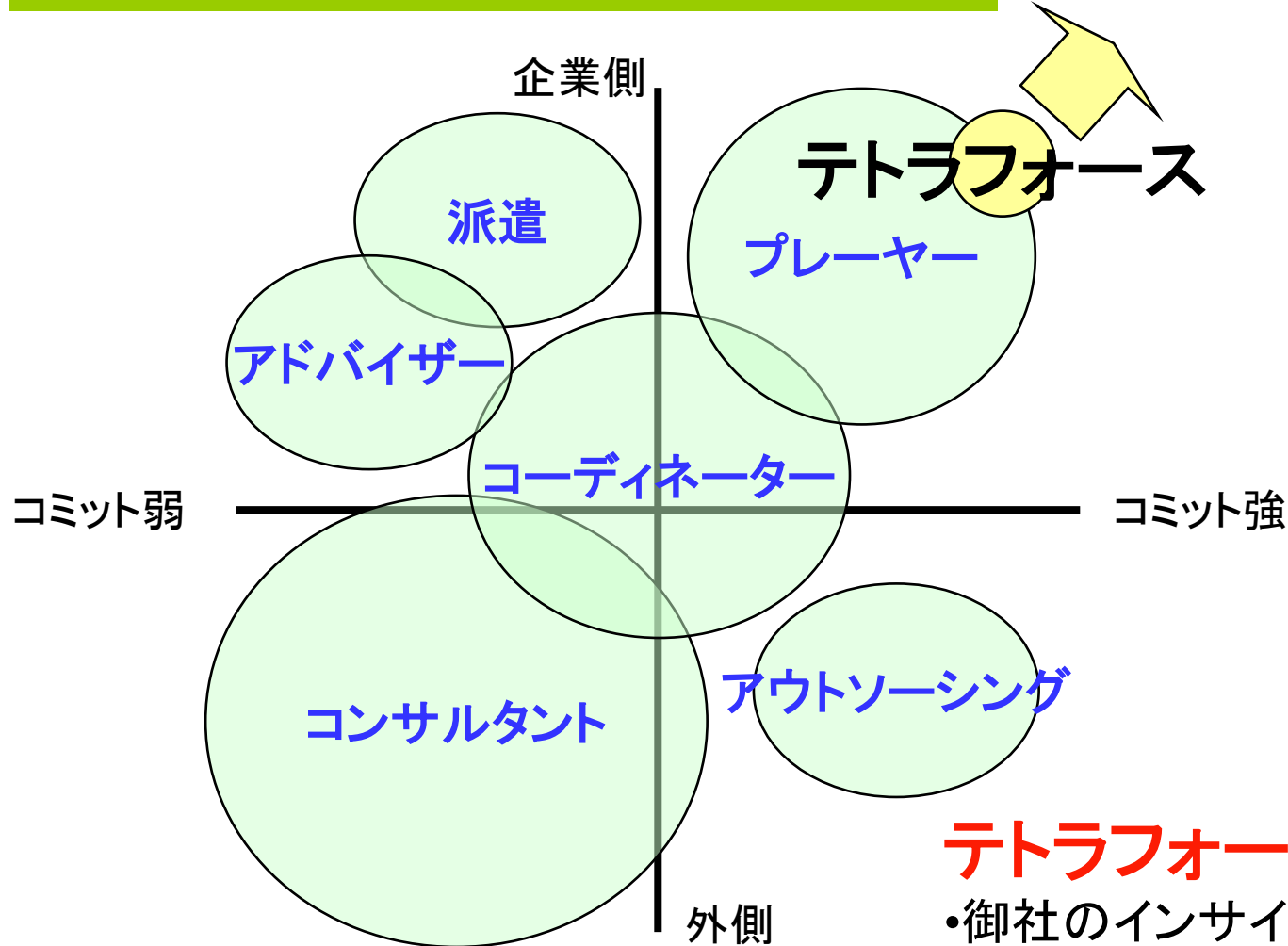
□ 対象となる御客様

- 株式上場を目指している中堅・ベンチャー企業様。
- 中堅・ベンチャー企業様全般(株式上場意向の有無は問いません)。
- 上場企業様で、更なる内部統制等の充実および上位市場への指定替えを目指している企業様。
- 事業承継(会社及び事業売却)・M&A(会社及び事業の買収合併)をお考えの企業様。
- 企業及び事業の再生支援を希望される企業様。

□ ご提供する機能

- 「御社が成長される上で直面する様々な課題にコミットし、ハンズオン」することで、「確実に株式上場や企業成長を実現」して、成果をあげることを目指します。
- 御社の株式若しくはストックオプションの取得等を行うことにより、利害と目標を共有します。(株式上場を目標とされる場合に限りです)
- 我々の経験とネットワークを活用して「上場準備室」「経営・事業企画室」「社長室」と呼称されるような機能をご提供します。
- 確実な株式上場、企業成長等を成し遂げるために、的確な「センターコントローラー」「ナビゲーター」「参謀」としての役割を果たします。
- 単なるアドバイザーに留まらず、「上場準備」「内部体制整備」「営業支援」「財務業務」等に関する実務及び成果物の作成を行います。
- 御社が将来に渡って問題のない管理体制が維持できるよう、御社へノウハウをお渡しし、御社のスタッフ育成も行います。

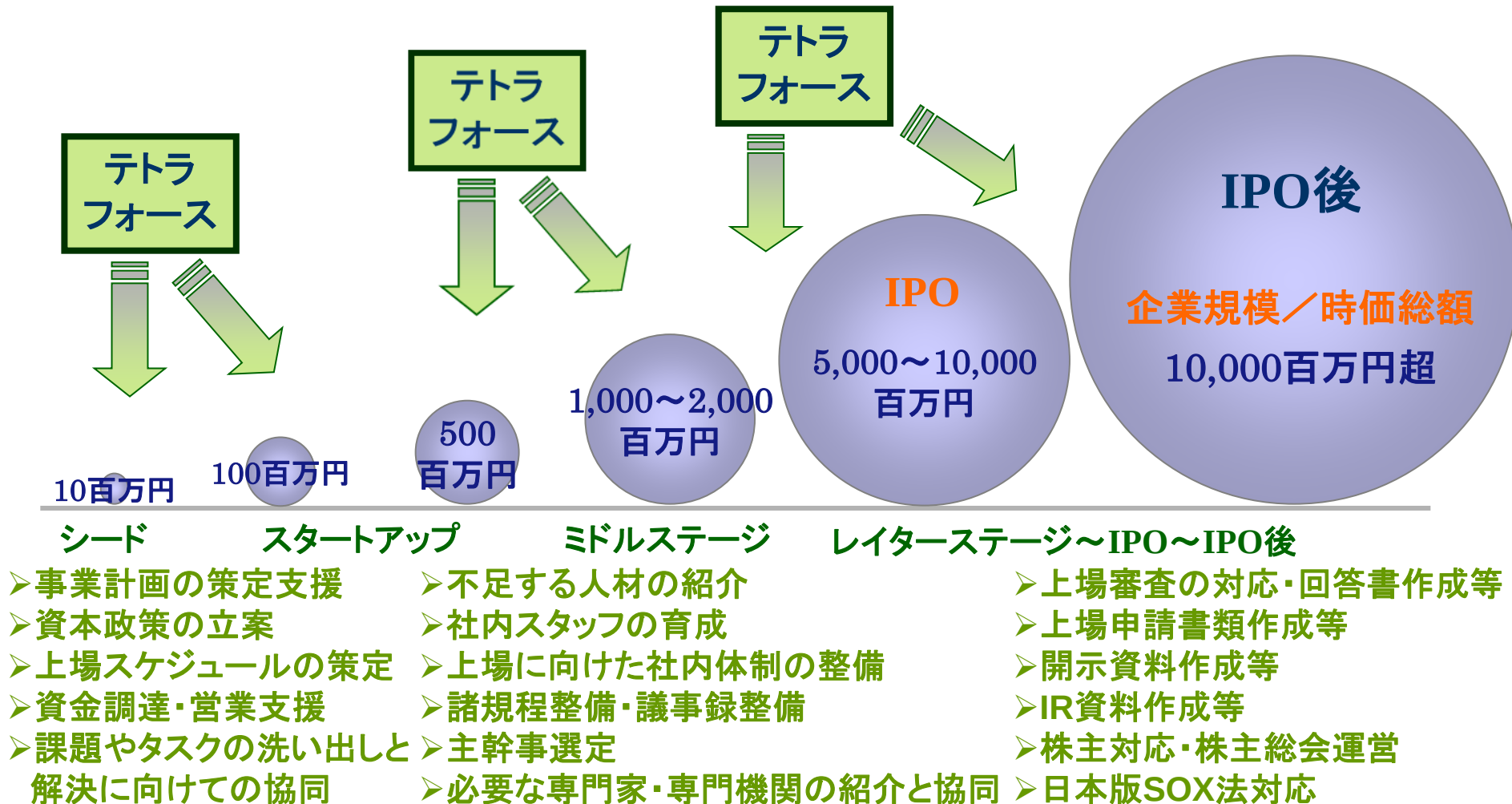
テトラフォースのポジション



テトラフォースは

- 御社のインサイダーとなり
- 御社にコミットし
- プレーヤーとして事業に参加します

成長ステージ毎のテトラフォースによるサポート事例



全ステージを通じ、COO若しくはCFOの業務支援若しくは代行を行います

埜本泰隆(たおもと やすたか) プロフィール①

1972年生まれ。東京都出身。立教大学社会学部 卒

1995年4月 日本インベストメント・ファイナンス株式会社(ベンチャーキャピタル) 入社

以来25年以上にわたり、中小ベンチャー企業のM&A・株式上場準備・営業・企業再生などの支援を行ってきた【実践型】【ハンズオン型】のコンサルタント。

日本インベストメント・ファイナンス在職中は、未上場企業12社へ投資を実行。その内2社が株式上場、1社がM&Aによるエグジットを果たす。投資事業組合の募集から案件デューディリジェンス、フォローアップまで幅広くベンチャーキャピタル(VC)業務を経験。

2000年11月 株式会社ビーマップ 入社

CFOとして上場準備の担当役員を務め、2001年の米国同時多発テロによる株式市場の混乱を乗り越えて2002年1月に東証JASDAQへの上場を達成。

2003年4月 パラカ株式会社 入社

CFOとして上場準備の担当役員を務め、入社後1年8か月で東証マザーズへの上場を達成。同社は現在、東証一部上場企業にまで成長。

埜本泰隆(たおもと やすたか) プロフィール②

2006年4月 Independent Contractor(IC) (独立業務請負人)として独立開業
中小ベンチャー企業を中心とした成長支援の活動を開始。

2006年9月 株式会社エヌ・ピー・シー 顧問就任
太陽電池の製造装置分野で世界トップシェアとなった同社の株式上場準備の支援を行い
2007年6月に同社株式の東京証券取引所上場を実現。

2007年8月 テトラフォース・パートナーズ有限責任事業組合 設立。代表パートナー就任(現任)

以降、現在までに累計150社超の中堅中小企業のM&A・株式上場準備・営業・企業再生支援業務に従事。

2010年～2016年 取締役として関与した両面太陽電池開発製造ベンチャー企業の製品を
北海道を中心に累計で約40億円販売し、売上及び導入実績ナンバーワンを実現。

2016年8月 顧問先の一部事業を継承(自らM&Aを実行)し、株式会社北海道PVGSを設立。
代表取締役就任(現任)

2020年10月 アクセラレーションパートナーズ株式会社の設立に参画。取締役CFO就任(現任)

パートナー紹介

□ 大倉 章敬(おおくら あきのり)

- 1975年生まれ 愛知県出身 同志社大学商学部 卒
- 1999年4月 日本インベストメント・ファイナンス株式会社 入社
 - 投資グループにて未上場企業(投資見込み先)の開拓と投資実行業務及びVCファンド販売業務に従事
- 2003年3月 ジャパンベストレスキューシステム株式会社(東証1部上場)入社
 - 営業部に所属。法人・大学向け販路拡大業務に従事
- 2004年6月 株式会社水の救急車 代表取締役 就任
 - 【ジャパンベストレスキューシステム(株)と(株)INAXの合併事業会社】
 - 水まわりのトラブルに対する全国のサービスインフラの構築と業務拡大に従事
- 2006年9月 アースドライブ株式会社 設立 代表取締役 就任
 - 人材派遣事業・家庭教師事業を中心に展開
 - 2009年10月 人材派遣事業部門を、M&A(事業売却)
 - 現在、不動産投資事業・家庭教師紹介事業などを展開
- 2011年10月 テトラフォース・パートナーズL.L.P.に参画(名古屋事務所 所長)

□ 菊地 春市朗(きくち しゅんいちろう)

- 1969年生まれ 福島県出身 東京経済大学経営学部 卒
- 早稲田大学大学院ファイナンス研究科修士課程修了 2006年3月 卒
- 1992年4月 日本合同ファイナンス株式会社(現 (株)ジャフコ)入社
 - 投資第2グループに所属し東京・神奈川・静岡地区を担当。5年7ヶ月の在籍中、情報通信分野のベンチャー企業を中心に10社の未公開企業に投資。その中の1社が3年7ヶ月の短期間で株式公開。77億円 のキャピタルゲインを実現し社長賞を獲得。
- 1997年10月 株式会社インターネット総合研究所(IRI)入社
 - インターネット業界の市場調査、独立系ISPや情報通信系ベンチャー企業のマネジメントコンサルティング及びM&Aの仲介業務に従事。
- 1998年10月 有限会社ブレイクスルー(現 (株)ブレイクスルー)設立
代表取締役C.E.O.に就任
 - 情報通信・ソフトウェア・半導体・不動産・飲食サービス等、業種や業歴を問わず株式公開を目指す成長企業への経営コンサルティングに従事。
- 2009年10月 テトラフォース・パートナーズL.L.P.に参画

□ 仲山 智久(なかやま ともひさ)

- 1974年生まれ 北海道出身 中央大学法学部 卒
- 1997年4月 日本インベストメント・ファイナンス株式会社 入社
 - 投資部に配属。ベンチャー投資業務に従事。
- 2000年4月 トランス・コスモス株式会社入社
 - 国内投資部門に配属。同時に同社と日興コーディアルグループとの合併ベンチャーキャピタル会社である株式会社イーベンチャーズの投資担当職を兼務。インターネット、IT分野にフォーカスした投資業務に従事。
- 2003年11月 株式会社サタスインテグレイト入社
 - 証券化チームに配属。不動産証券化に関するコンサルティング業務に従事。
- 2005年8月 株式会社ディーアライブの設立に参画 取締役就任
 - 不動産売買、投資、証券化に関するコンサルティング、事業証券化(匿名組合等を活用した各種事業ファンドの組成)に関するコンサルティングのほか、中小・ベンチャー企業の資金調達、M&A支援等を手掛ける。
- 2010年3月 テトラフォース・パートナーズL.L.P.に参画

□ 尾高 雅美(おだか まさよし) 弁護士・公認会計士

- 1964年生まれ 岡山県出身 一橋大学経済学部 卒
Nanyang Technology University / Nanyang Business School (Singapore) 卒
- 1987年4月 トヨタ自動車株式会社 入社 第一購買部 配属
 - 第一購買部車体部品課にて、内装部品購入、交渉・値決め、原価計算等を担当
- 1990年10月 監査法人トーマツ入所(公認会計士)
 - 国内監査部門にて、建設業、小売業、損保等の会計監査・内部統制構築等に從事
- 1999年4月 国内法律事務所・外資系企業等に勤務(弁護士・公認会計士)
 - 東京・札幌の法律事務所・外資系企業において、不動産・債権流動化取引、中国投資関連法務、国際取引法務、企業法務全般、不動産取引、M&A関連取引、債権回収等の各種業務に從事。
- 2011年1月 独立開業
 - 国際取引関連法務、英文契約、企業法務、不動産・債権等流動化取引、不動産取引、アセットマネジメント、債権回収、事業リスクマネジメント体制構築・運用、コンプライアンス、内部統制整備、IPOサポート、M&A関連取引、一般民事事件等の各種業務に從事。その他、各種講演等実施。
- 2013年3月 テトラフォース・パートナーズL.L.P.に参画

□ 三好 昌弘(みよし まさひろ)

- 1968年生まれ 埼玉県出身 立正大学経済学部 卒
- 1992年4月 ユーディージェイ洋酒販売株式会社
(現:MHD モエ ヘネシー ディアジオ株式会社) 入社
□ハードリカーの企画販売営業で新規取組先を40社開拓。販売実績で全国2位と社長賞を獲得。
- 1996年1月 株式会社アジツウ 入社
□カタログ通信販売の食品MDとしてトップセールスに立つ(全売上の約30%を担当)。
- 2005年6月 株式会社カタログハウス 入社
□カタログ通信販売の商品開発部で食品や雑貨開発にて掲載誌売上1位獲得の成果を上げる。
- 2008年12月 株式会社正直村(現:株式会社エーエフシー) 入社
□営業部長として自然食品や健康食品の卸売と百貨店自社店舗10店の運営に従事。
- 2013年2月 銀座ベルハウス株式会社 代表取締役就任
□経営を立て直し黒字化。地域活性化の一環で北海道庁との協同事業を受託。
北海道「食クラスター」「地域フード塾」「地域検討会」講師
しののめ信用金庫「フードビジネス商談会セミナー」講師
- 2019年5月 THREE LIKES 代表
□食品の商品開発、食品業の企業経営や流通に関するアドバイザーとして活動。
中小企業庁ミラサポ専門家派遣登録専門家。「産学金」連合による飲料商品の
商品化、食肉加工製造及び農産加工業の商品開発や商流開拓に従事。
- 2020年7月 テトラフォース・パートナーズL.L.P.に参画

□ 山田 司朗(やまだ しろう)

- 1975年生まれ 愛知県出身 明治大学政治経済学部 卒
University of Cambridge(ケンブリッジ大学) Judge Business School MBA 修了
- 1998年4月 日本インベストメント・ファイナンス株式会社 入社 投資部配属。
- 1999年2月 株式会社サイバーエージェント 入社
 - 経営企画室長として株式公開準備、社内体制整備等の業務を遂行。
- 2000年3月 株式会社オン・ザ・エッチ(現:株式会社LDH) 入社
 - 子会社キャピタリストの常務取締役を経て、2001年12月に取締役就任。グループ全体戦略、M&Aを担当。2003年4月よりスペインの子会社統括。
- 2006年10月 株式会社バンダイナムコホールディングス 入社
 - 経営企画部配属。グループ全体戦略策定、BSCによるグループ会社管理、M&Aなどを担当。
- 2007年6月 アンカーテクノロジー株式会社 入社
 - 取締役管理部長として社内体制整備や株式上場準備を指揮。2007年12月より取締役ソリューション推進部長として営業部門を統括。
- 2008年4月 テトラフォース・パートナーズLLPに参画

□ 吉島 彰宏(よしじま あきひろ)

- 1964年生まれ 東京都出身 上智大学法学部法律学科 卒
- 1987年4月 安田生命保険(現、明治安田生命保険)入社
 - 営業部門に配属
- 1990年9月 エヌイーディー株式会社(旧長銀系VC) 入社
 - 経営管理部にて、財務会計・管理会計・税務会計に従事。
 - 1996年より、VC部門にて中堅企業への投資・投資先管理に従事。
- 1999年4月 安田企業投資株式会社 入社
 - IT・サービス関連のベンチャー企業のアーリーステージ、ターンアラウンド案件中心に投資。投資後は、投資先の成長支援を目的に、投資先の社外取締役5社歴任、その他取締役会オブザーバー多数参加。ベンチャー企業の経営に深く関与し、成功・失敗・危機的状況からのV字回復・M&Aを多数経験。
- 2009年4月 Y's Associates 開設
 - ベンチャー企業の経営企画・財務サポート、事業再生サポートを目的としてY's Associatesを開設。
- 2009年4月 テトラフォース・パートナーズL.L.P.に参画

コンサルティング モデルプラン

- プランA: 月額5万円(税別)サポートプラン
 - ・毎月1回、計3時間のご面談(対面・オンライン)にて下記をご提供
- プランB: 月額10万円(税別)サポートプラン
 - ・毎月2回、計7時間のご面談(対面・オンライン)にて下記をご提供
- プランC: 月額20万円(税別)サポートプラン
 - ・毎月3回、計15時間のご面談(対面・オンライン)にて下記をご提供

【ご提供するサービスの一例】

- ・販路拡大のお手伝い・業務提携先のご紹介
- ・資金繰りの改善や向上に関するアドバイス
- ・株式上場、M&A、事業承継に関するアドバイス及び交渉同席、代行
- ・資金調達先のご紹介、相手との交渉同席、代行
- ・上記以外の経営コンサルティング全般

※旅費交通費の実費は別途頂戴いたします。

※各プランにおいて所定時間を超過した場合の追加報酬 20,000円／時間(税別)

※金融機関から資金調達が成功した場合の成功報酬 調達額の5%

お問い合わせは下記までお気軽にどうぞ！

『まずはお気軽にご連絡ください！』

担当：埜本泰隆（たおもとやすたか） 直通電話（携帯）090-3217-5223

E-MAIL：taomoto@tetraforce.jp

埜本泰隆Facebook：<https://www.facebook.com/yasutaka.taomoto>

『役立つ情報発信でご好評をいただいている

弊社LINE公式アカウントからも、ご質問や問い合わせ可能です』

LINE公式登録URL→<https://lin.ee/43srh04Q0>

右のQRコードからでも登録いただけます→



テトラフォース・パートナーズ有限責任事業組合 本社

〒103-0025 東京都中央区日本橋茅場町2-17-4 協同開発ビル3階

電話：03-6822-3257／FAX：03-3527-3921 URL：<https://www.tetraforce.jp>

Facebookページ：<https://www.facebook.com/tetraforce.partners/>

名古屋と札幌にも拠点がございます。お気軽にお問い合わせください。

名古屋事務所 所在地:

〒461-0001

愛知県名古屋市東区泉3-17-10 泉ビル3階

電話:052-737-2181／FAX:052-737-2266

札幌サテライトオフィス 所在地

〒060-0041

北海道札幌市中央区大通東3丁目1番地 倉沢ビル 3階